

# PREPARAÇÃO PARA

## SEMANA DO EMPREENDEDOR 3.0

21 a 28 Março | 100% Online e Gratuito | 15h Formação



**Já tens um modelo de como fazer negócio** (ou, se és pré-empendedor, já pensaste num de certeza). **Será que esse é o modelo ideal para ti? Poderá ser melhorado?**

### Falando no teu Modelo de Negócio...

	Sim	Não	Ainda Não
O teu produto/serviço existe na concorrência?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O cliente após comprar um produto/serviço teu, tem um produto seguinte?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Tens algum produto/serviço de continuidade? Um produto que o teu cliente paga de forma recorrente?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Trocas o teu tempo por dinheiro?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Consegues vender estando a dormir?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

### Que estratégias utilizas para vender?

- \_\_\_\_\_
- \_\_\_\_\_
- \_\_\_\_\_
- \_\_\_\_\_
- \_\_\_\_\_

### Vamos a contas!

Quantos clientes novos tiveste?	<input type="text"/>	Num ano, em média, quantas vezes o mesmo cliente te compra?	<input type="text"/>
Quantas vezes vendes por ano, ao mesmo cliente?	<input type="text"/>	Quantos testemunhos tens de clientes?	<input type="text"/>
Qual é a média de venda numa única transação?	<input type="text"/>	Quantos clientes compraram em 2024 e que também já compraram em 2023?	<input type="text"/>

## TPC

### TRABALHO PARA CRESCIMENTO

Faz uma lista de todos:

- Os teus produtos/serviços;
- Os respetivos preços destes;
- Faturação anual por produto/serviço;
- Percentagem que cada produto/serviço representa na faturação total (faturação do produto ou serviço x 100 / (faturação total) )